



# Außendienstmitarbeiter (m/w) im technischen Vertrieb für den Bereich Schalung

Für die Region Hamburg und Schleswig-Holstein

## Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte!

Hünnebeck ist einer der führenden internationalen Anbieter von Schalungen, Gerüsten und Sicherheitstechnik. Wir bieten unseren Kunden Teil- und Komplettlösungen, die sich durch beste Qualität, optimale Flexibilität und ein Höchstmaß an Wirtschaftlichkeit auszeichnen.

## Ihr Einsatz ist gefragt!

Ein Unternehmen ist nur so gut wie seine Mitarbeiter/innen. Unser Erfolg basiert auf den Ideen und dem Einsatz derer. Werden Sie Teil davon.

## Wir freuen uns auf Sie!

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir einen motivierte/n Mitarbeiter/in zur Verstärkung unseres Teams.

### Ihre neue Herausforderung:

- Sie beraten und betreuen als Teil unseres Vertriebsteams einen bestehenden Kundenkreis und deren Baustellen in der genannten Region.
- Sie bauen die geschäftlichen Beziehungen zu bestehenden Kunden aus und steuern durch Ihre aktive Akquisition von Neukunden einen wichtigen Wertbeitrag zur Entwicklung unserer geschäftlichen Aktivitäten bei.
- Auf Basis Ihrer technischen und kaufmännischen Fachkenntnisse tragen Sie durch Ihre kompetente Beratung zu einer erfolgreichen Realisierung der Bauvorhaben unserer Kunden bei.
- Sie sind verantwortlich für die professionelle Auftragsverhandlung im Bereich von Vermietung/Verkauf unserer Schalungssysteme.
- Bei der Vorbereitung der Angebote werden Sie durch unsere Anwendungstechnik und unseren Innendienst fundiert unterstützt.
- Sie führen vertriebsorientierte Produktpräsentationen beim Kunden, auf Messen und Baustellen durch.

### Was Sie auszeichnet:

- Sie verfügen über einen technischen Studienabschluss – idealerweise im Bauingenieurwesen, oder über eine vergleichbare Ausbildung (Berufsausbildung im Baubereich mit einschlägiger Zusatzqualifikation, z. B. als Bautechniker, Polier oder Meister (je m/w)).
- Darüber hinaus verfügen Sie über Berufserfahrung im Vertrieb technisch erklärungsbedürftiger Investitionsgüter, idealerweise aus dem Umfeld der Baubranche.
- Eigenverantwortung, hohe Vertriebsaffinität, Begeisterungsfähigkeit und Souveränität im Auftreten auf unterschiedlichen Gesprächsebenen sind für Sie selbstverständlich.

### Ihre Perspektive in unserem Unternehmen:

- Eine unbefristete Festanstellung mit langfristiger beruflicher Perspektive
- Eine intensive Einarbeitung und vielfältige Weiterbildungsangebote
- Ein attraktives Vergütungssystem
- Einen Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Einen engen Austausch im Team, insbesondere im Hinblick auf Branchen und Vertriebskenntnisse
- Ein kollegiales und offenes Betriebsklima

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Internetseite

[www.huennebeck.de](http://www.huennebeck.de). Ihre Fragen beantwortet Herr Wyes gerne unter der Telefonnummer (02102) 937-203. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins unter [karriere@huennebeck.com](mailto:karriere@huennebeck.com).

# HÜNNEBECK

BY BRAND  SAFWAY

Hünnebeck Deutschland  
GmbH  
Personalabteilung  
Rehhecke 80  
40885 Ratingen  
Telefon: 02102 937-203